

# SEMINARIO GRATUITO DE EMPLEO Y EMPRENDIMIENTO



# SEMINARIO GRATUITO DE EMPLEO Y EMPRENDIMIENTO



Gran Vía de Vigo te ofrece un interesante seminario de 4 días para ayudarte a mejorar tus expectativas profesionales.  
**El programa estará compuesto por 4 bloques o seminarios:**

VIERNES 21 DE MARZO

## DESCÚBRETE ! ¿SABES YA QUIÉN ERES?

### a) Identifica las diferentes áreas de tu vida y la importancia de cada una de ellas.

- Explicación y uso de la técnica de la Rueda de la Vida. Analiza cual es el nivel de satisfacción alcanzado en los aspectos más importantes de tu vida y si se encuentran en equilibrio.

### b) Descubrimiento y análisis a partir de la línea de la vida

- Explicación y uso de la técnica de la Línea de la Vida. Representa gráficamente la dirección que ha seguido tu vida y establece una estrategia para alcanzar tus aspiraciones personales y profesionales. Intereses primordiales y su aportación a tu grado de realización.
- Identifica tus competencias y habilidades.
- Descubre tu tendencia profesional. Mediante las teorías de John Holland buscaremos las elecciones profesionales por medio de los intereses vocacionales expresados en la personalidad.

### c) Haz una declaración de tu propósito.

- Define tu meta sintetizando la conjunción de tus intereses, aspiraciones y habilidades/competencias.

SÁBADO 22 DE MARZO

## AHORA ESTAS PREPARADO PARA ENCONTRAR TU MEJOR EMPLEO

### a) Cómo ofrecer la mejor versión de ti mismo en una entrevista.

- Comunica correctamente a partir de las principales fuentes de información: experiencia anterior, educación y conducta actual.
- Destaca tus mejores rasgos.
- Otras pruebas que conforman los procesos de selección : pruebas psicotécnicas y dinámicas de grupo.

### b) Valora tu futuro negocio de una manera sencilla empleando el Método Canvas.

- Describe tu modelo de negocio en nueve módulos que te ayuden a reflejar la lógica de tu futuro negocio para generar beneficios.
- Concreción de las necesidades de información para el análisis de situación, previsión y toma de decisiones.

## VIERNES 4 DE ABRIL

### CALCULA PARA LOGRAR EL ÉXITO

#### a) Cómo hacer un correcto plan de inversiones.

#### b) Establece una Best Forecast y un Worst Forecast para evaluar la evolución financiera de tu negocio.

- Definición de una previsión de resultados ajustada al futuro negocio.
- Pon a prueba las previsiones de resultados en función de una serie de hipótesis que definan un escenario óptimo y un escenario adverso.

#### c) Clasifica tus ingresos y costes y tomarás mayor control sobre el resultado de tu negocio.

- Ordena y clasifica los costes según su naturaleza, directos-indirectos y fijos-variables.
- Define las formas de generar ingresos: venta de activos, cuota por uso, suscripción, etc.

#### d) Establece márgenes de beneficio coherentes y sostenibles a largo plazo.

- Asignación de precios en función de los costes relevantes.
- Punto Muerto.
- Introducción al UVA.

*En esta sesión contaremos con la experiencia de las emprendedoras de éxito Esther Medraño y Emma Martínez, promotora de "Vínculo Centro de Atención Temprana". Seleccionado su proyecto como "Iniciativa Local de Empleo Innovadora" en 2010 esta iniciativa privada ha sido pionera en la atención temprana en la comarca del Morrazo y es un ejemplo del trabajo previo para la creación de un negocio sostenible y de éxito.*

## SÁBADO 5 DE ABRIL

### QUÉ ES LO QUE NO DEBES DE OLVIDAR PARA TU NUEVO NEGOCIO

#### a) Aspectos Jurídicos a considerar a la hora de iniciar tu proyecto.

#### b) Aspectos fiscales que no debe de olvidar un emprendedor.

#### c) Aspectos que regirán el ámbito laboral de tu negocio.

#### d) Nuevas normas estatales y autonómicas dirigidas al impulso del emprendimiento.

*Para esta sesión se contará como apoyo a la ponencia con la experiencia de Carmen Montes Graña, directora de proyectos y fundadora de la agencia de comunicación Online Visualpublinet hasta 2007 y posteriormente promotora de un nuevo modelo de negocio dentro del sector editorial.*

**Imparte:** David Sotelo (Más Método Consultoría de Negocios).

Más Método es una consultoría de negocios orientada al management de empresas aportando soluciones ad hoc en el campo de los procesos, los costes y el *pricing*. A lo largo de los 5 años de vida de la consultora, su aportación estratégica ha permitido dar forma a proyectos innovadores comprometidos con la sociedad como es el ejemplo de Vínculo Centro de Atención Temprana y El pozo de los Tres Deseos, así como asesorar a emprendedores en la valoración y creación de negocios .

**Horario:** De 11.00h. a 12.30h. **Lugar:** Planta 2 - Local Pequevía enfrente de Sportzone. **Nº plazas:** Máximo 20 personas.

**Inscripciones:** En el Punto de Información del Centro Comercial Gran Vía de Vigo o o bien llamando al teléfono de Atención al Cliente 986 447 500.

**Fecha límite de inscripción:** Hasta 2 días antes de cada seminario.